

Vraag naar graszaden neemt toe

Graszaadbedrijven streven naar areaalgroei

Je staat er waarschijnlijk niet zo bij stil, maar voordat het in de zak belandt, heeft graszaad dat gebruikt wordt voor in- of doorzaai van golfbaan, sportveld, of berm, er al een lange reis op zitten: van veredeling en kruising tot aan teelt en oogst.

Jarenlang nam het Nederlands areaal graszaden af, maar inmiddels neemt zowel de vraag naar graszaden als het areaal toe. Beide pijlers, vraag en aanbod, zijn daarmee weer in balans, meldt de Werkgroep Graszaad en Graszoden aan de hand van de graszaadoogst van dit jaar.

Het areaal in Nederland steeg dit jaar met bijna 6% ten opzichte van vorig jaar. In 2017 werd 13.311 ha grasteelt aangemeld bij de NAK. De Nederlandse Algemene Keuringsdienst voor zaai- en pootgoed van landbouwgewassen is onder meer verantwoordelijk voor keuring van de zaden en controle op eventuele onkruiden en rasechtheid.

Met het aantrekken van de economie stijgt de vraag naar graszaden voor recreatieve doeleinden

Opbrengst

De opbrengsten van de teelt lagen dit jaar onder het vijfjarig gemiddelde. Dit is veelal te wijten aan droge weersomstandigheden in het voorjaar. Roodzwenk en rietzwenk deden het relatief goed; latere soorten zoals Engels raaigras hadden het moeilijker. Ook in Denemarken, graszaadland nummer één, lag de opbrengst onder het gemiddelde. Desondanks noemt de werkgroep de voorraad bij graszaadbedrijven redelijk. Dat is maar goed ook, want de afzet van graszaden wordt groter. Dat komt doordat er in de melkveehouderij financiële ruimte ontstaat voor het verbeteren van grasland, en de teelt van zaden gaat vaak gepaard met (tijdelijk gebruikt) grasland bij boeren. Maar er is ook sprake van een verhoogde afzet van graszaden voor recreatieve doeleinden.

Areaalvergroting

Voor de graszaadteelt zijn handelaren afhankelijk van akkerbouwers. Graszaadbedrijven werken met contracten met telers, waarin het areaal, maar ook een schatting van de opbrengst wordt vastgelegd en de verplichting dat de teler het zaad ook levert aan de contracthouder. Graszaadhandelaren hopen in 2018 het areaal verder te vergroten met 10%, zo laat de werkgroep weten. De verwachting is dat ook in 2018 Engels raaigras het grootste deel zal innemen. Andere soorten zullen zich staande houden; met name bij rietzwenkgras wordt een uitbreiding verwacht. Deze soort is populair voor gazons en grasvelden en speelt een steeds grotere rol in weidemengsels.

Door droogte in het voorjaar, bleven de opbrengsten onder het vijfjarig gemiddelde

De grassoort die in Nederland het meest gekweekt wordt, is Engels raaigras (*Lolium perenne*) met 9556 ha. Deze soort wordt dit jaar gevolgd door rietzwenkgras (1234 ha), Westerwolds raaigras (623 ha), gekruist raaigras (404 ha), veldbeemdgras (400 ha), Italiaans raaigras (320 ha), roodzwenkgras (314 ha) en een categorie 'overig' (460 ha).





4 min. leestijd

ACTUEEL



Hendrik Nagelhoud
salesmanager DLF

Is het Nederlandse areaal vergelijkbaar met dat in andere landen?

‘De graszadenmarkt is een internationale markt, waarvan Nederland maar een deel uitmaakt. Als wij een areaal opzetten, houden we er al rekening mee dat een deel daarvan in het buitenland wordt afgezet. Het areaal is verschillend per land. Hier wordt bijvoorbeeld veel Engels raaigras geteeld, in Denemarken een groot deel van de roodzwenkgrassen.’

Hoe zit dat met de toenemende vraag?

‘Nu de economie weer aantrekt, stijgt ook de vraag naar zaden. De woningbouw neemt bijvoorbeeld toe; daardoor is er meer vraag naar graszaden en -zoden. Maar ook in verband met de discussie rond duurzaamheid bij sportvelden en gemeentelijke plantsoenen verwacht ik dat de vraag naar graszaden zal toenemen. Gras is gewoon een duurzame optie. Aangezien we bij sportvelden te maken krijgen met steeds meer

De teelt van grassen wordt afgewisseld met die van andere gewassen

regels rond middelengebruik, is het zaak dit af te wegen in de teelt. De vraag naar gezondere grassen zal toenemen. Dat zijn soorten die diep wortelen, zoals bij ons 4Turf.’

Kun je uitleggen hoe de samenwerking met akkerbouwers werkt?

‘In de grasteelt is er geen monocultuur. De teelt van grassen wordt afgewisseld met die van andere gewassen. Het wordt meegenomen in het bouwplan van de agrariër en moet concurreren met andere mogelijke teelten, zoals granen, bieten en aardappelen.’

Werkgroep Graszaad en Graszoden

Voor dit artikel is gebruikgemaakt van informatie van de Werkgroep Graszaad en Graszoden. Deze groep zet zich in om met onderzoek en voorlichting de teelt van zaden en zoden te ondersteunen en bevorderen. Leden zijn de graszaadleveranciers en -veredelaars DLF, Barenbrug, DSV, Joordens en Vandinter Semo, de Nederlandse Vereniging van Kwekers van Graszoden en twee graszaadtellers.



Jeroen Giesen
productiemanager DSV Zaden
en voorzitter van de werkgroep

Voor welke toepassingen stijgt de vraag?

‘De verbeterde situatie in de melkveehouderij is een belangrijke factor voor de afzet van voedergrassen. In zijn algemeenheid zien we dat de aantrekkende economie ook tot meer afzet leidt in de sectoren openbaar groen, cultuurtechniek en recreatie. DSV heeft zijn rassenpositie verder verbeterd en zal naar verwachting een groter deel van deze markt kunnen bedienen.’

Signalen jullie bepaalde trends wat betreft de populariteit van grassen?

‘Waar voorheen Engels raaigras van hoge kwaliteit (dat wil zeggen: vrij van onkruiden en grove grassen) vaak in de VS werd geproduceerd,

zijn graszaadbedrijven inmiddels in staat dit volledig in Nederland te realiseren. Hiervoor hebben zij de laatste vijf jaren hun teelttechniek sterk verbeterd en een uitgebreid telersnetwerk opgezet.’

Welke rol vervult de Nederlandse Vereniging van Kwekers van Graszoden?

Een groot deel van de activiteiten van de werkgroep behelst het opzetten van screeningsproeven van herbiciden: de werking van het doden van onkruiden en de toxiciteit van een middel op verschillende grassoorten. Uiteindelijk zijn deze proeven bedoeld voor een onkruidvrije graszaadteelt, maar de uitkomsten van het onderzoek zijn ook een welkome aanvulling voor een schone graszodenteelt. De laatste jaren hebben we de screeningsproeven uitgebreid, gericht op toepassing in de zodenteelt. Een mooi voorbeeld van kruisbestuiving en samenwerking in de keten.’



Jan van den Boom
accountmanager Barenbrug Holland

Hoe wordt een areaalschatting gemaakt?

'Alle graszaadbedrijven zijn verenigd in Plantum. Twee keer per jaar geven zij door wat ze verkocht hebben. Op deze manier kan Plantum een areaal presenteren. Aan de hand van cijfers en schaalmodellen kan een schatting worden gemaakt van de ontwikkelingen. Als het over het hele traject gaat, is dat altijd een langetermijnvisie. Wat nu is ingezaaid, wordt in 2018 geoogst en in 2019 verkocht.'

Waar zien jullie een toenemende vraag?

'De vraag neemt toe in de hovenierssector, maar ook in de toepassing op sportvelden. Dat heeft vooral te maken met de Green Deal. We zien dat deze velden beter onderhouden worden, en als gevolg daarvan ook sneller doorgezaaid worden. Met het oog op de Green Deal is het zaak de velden zo dicht mogelijk te houden, zodat onkruid geen kans krijgt. Fieldmanagers kunnen daar nu ervaring mee opdoen en eventueel bijsturen. Tegen 2020 wordt dat moeilijker. We zien wel dat mensen hiermee bezig zijn. Bovendien sturen we er ook op.'

Hoe zit het met de grasprijs?

'Het prijsverschil tussen topgrassen en bulkgrassen wordt steeds groter. Bulkgrassen leveren voor de boer meer op. Bij het kweken van gras wordt steeds betere genetika verkregen, waardoor het gras beter kan overleven. Wortelgroei, betredingsgarantie: het zijn allemaal dingen die de kwaliteit van grassen verhogen, maar er ook voor zorgen dat het gras wat duurder wordt. Uiteindelijk heeft dit wel als gevolg dat je minder gewasbeschermingsmiddelen hoeft te gebruiken.'



Be social

Scan of ga naar:

www.Fieldmanager.nl/artikel.asp?id=17-7178

HET NEDERLANDSE AREAAL GRASSEN IN 2017 (HA)

