

Hans Vervaart, adviseur grassen bij Advanta (links), Jack Vermaire, directeur van Vermaire Breezand (midden) en Michel de Groot, adviseur bij CAV Agrotheek.



Sportveldonderhoud in de kop van Noord-Holland

‘Door het verbeteren van sportvelden laten we mensen zien welke kennis we in huis hebben’, vertelt Jack Vermaire trots. ‘De uitbreiding naar het groen past dus zeker bij ons.’ Vermaire runt het familiebedrijf Vermaire Breezand in de gemeente Hollands-Kroon, dat vrijwel alle sportvelden van deze gemeente in beheer heeft. Samen met Michel de Groot van CAV Agrotheek en Hans Vervaart van Advanta vormt Vermaire een team dat aanstuurt op innovatief en duurzaam sportveldonderhoud met oog voor de toekomst.

Kwaliteit voorop

Het is zo’n vijf jaar geleden dat Vermaire Breezand een unieke kans kreeg: de gemeente Hollands-Kroon privatiseerde het onderhoud van de sportvelden. Op dat moment zette Vermaire de stap van de agrarische wereld naar de groene sector, waarbij ook een aantal nieuwe machines werd aangeschaft. CAV Agrotheek was vanaf het begin bij dit project betrokken, gezien de connecties die dit bedrijf al had in het werkgebied. Het onderhoudsproject startte niet zonder slag of stoot. Vermaire: ‘Het viel niet mee om alle verenigingen in Hollands-Kroon mee te krijgen. Maar ik wilde door middel van de verbetering van een aantal velden laten zien dat we de kennis in huis hadden. Na een jaar nodigden we een paar clubs uit om het resultaat te laten zien. Daarna kwamen er steeds meer verenigingen bij. Als er advies over bemesting gegeven moest worden, belde ik Michel even. Wij kiezen voor maatwerk op de

velden. Door onze werkwijze aan de verenigingen te tonen en de kwaliteit van de velden zichtbaar te verbeteren, is het ons gelukt om bijna alle voetbalvelden in Hollands-Kroon in beheer te krijgen.’

Samenwerking

Alle drie partijen zijn het roerend met elkaar eens als het gaat om de samenwerking. ‘Wat wij samen bereikt hebben, zou ons alleen niet lukken’, zegt Michel de Groot. ‘Juist door het combineren van de kennis en ervaring die we in ons eigen vakgebied hebben, bereiken we goede resultaten.’ Praktisch gezien kan er nu ook veel meer, bijvoorbeeld op het gebied van groot onderhoud. Zo kun je een aantal velden al uit de roulatie halen voor de zomerstop, zodat je een maand langer de tijd hebt om het veld goed aan te pakken. Daar heeft iedereen profijt van, ook de vereniging zelf. ‘Als je de mindere velden een maand extra geeft, kun



JACK VERMAIRE:

'In 1961 begon mijn vader het familiebedrijf als loonwerker. Hij verdiepte zich in bodem en bodemverbetering, een thema dat in die tijd vooral bij de bollenkwekers hier in de omgeving speelde. Wat dat betreft, zie ik veel overeenkomsten tussen bollenvelden en sportvelden. De bodem is de basis waarop je bouwt. Dat is ook de reden dat de werkzaamheden van het bedrijf nu zo divers zijn. Door de uitbreiding van ons machinepark zijn we sinds een aantal jaar ook actief in de groensector.'

Per 1 januari is Vermaire Breezand overgenomen door Fa. Sneekes, maar de beide bedrijven blijven apart opereren en maken gebruik van elkaars machines.

je meer sturen richting veldbeemd. Dat heeft dan de tijd om zich goed te vestigen', stelt Hans Vervaart. 'Eerst zaaiden we op die velden een SV7-mengsel, maar met genoeg tijd kun je inzetten op een SV8-stadionmengsel.'

'Met dit soort drainage, waarbij vanuit een put water opgevoerd kan worden, is veel ervaring opgedaan in de bollensector'

Drainage

Elk jaar en ieder seizoen heeft zo zijn eigenaardigheden, en het onderhoud van sportvelden verandert mee. Kijkend naar de droogte van de afgelopen jaren, zijn Vermaire en De Groot overtuigd van het belang van peilgestuurde drainage op sportvelden. 'Met dit soort drainage, waarbij vanuit een put water opgevoerd kan worden, is veel ervaring opgedaan in de bollensector. Door het waterpeil te regelen via de drainage, houd je de capillaire werking in stand. Er is minder verdamping en je voorkomt de temperatuurschokken die bij beregenen kunnen optreden, want het vocht komt van onderuit', zegt Vermaire. Vervaart: 'Er komt ook steeds meer aandacht voor duurzaam sportveldonderhoud met de Green Deal Sportvelden en geïntegreerde gewasbescherming (*integrated pest management*, IPM). Het toepassen van chemie is aan banden gelegd en daarmee zijn mechanische bewerkingen de toekomst. Doordat ik op veel sportvelden kom, kan ik gerichte grasadviezen geven voor de velden hier.' Vermaire vult aan: 'Alles staat of valt natuurlijk met de mensen die je in dienst hebt. De mensen die het onderhoud op de sportvelden doen, zien de effecten van het onderhoudswerk. En doordat ze er zo vaak komen, worden zaken ook tijdig signaleerd. Daar worden ze enthousiast van en zo is het cirkeltje

ADVERTORIAL



MICHEL DE GROOT:

'Vanuit mijn functie als adviseur bij CAV Agrotheek kwam ik een jaar of vijf geleden in contact met Jack. Sindsdien werken we veel samen in de regio Hollands-Kroon. De samenwerking met Advanta en CAV Agrotheek gaat nog verder terug in de tijd.

Mijn specialiteit ligt voornamelijk in de sierteelt, maar in 2003 rolde ik bij toeval in de golf- en sportbranche. De vele ontwikkelingen in de land- en tuinbouw zijn ook goed inzetbaar in de golf- en sportsector. Innovatie en kennis combineren vind ik erg belangrijk; er komt vanuit de markt ook steeds meer vraag naar. Zeker nu we door de Green Deal Sportvelden minder chemie mogen gebruiken.'

weer rond.'



www.advantaseeds.nl



BE SOCIAL
Scan, lees & deel!